

Kraków, dnia 15.06.2011 r.

**SPECYFIKACJA ISTOTNYCH WARUNKÓW ZAMÓWIENIA NR 2011/070/PS  
w postępowaniu prowadzonym wg „Procedury zakupu towarów i usług w ORLEN OIL Sp. z o.o.”  
w trybie przetargu nieograniczonego.**

**I. Zamawiający:**

1. Pełna nazwa zamawiającego:  
ORLEN OIL Sp z o. o. z siedzibą w Krakowie
2. Adres:  
31 – 323 Kraków, ul. Opolska 100
3. NIP 675 – 11 –90 - 702
4. Internet:  
<http://www.orlenoil.pl>, e-mail: [centrala@orlenoil.pl](mailto:centrala@orlenoil.pl)
5. Numer telefonu:  
0 – 12 66 – 555 – 00 , fax: 0 – 12 66 – 555 – 01

**II. Informacje o przetargu:**

Postępowanie prowadzone jest według wewnętrznych procedur obowiązujących w ORLEN OIL Sp. z o.o. tj. Procedury zakupu towarów i usług w ORLEN OIL Sp. z o.o.

**III. Przedmiot zamówienia.**

Wykonanie remontu posadzki w technologii żywicznej w magazynie wyrobów gotowych w Jedliczu.

**IV. Opis przedmiotu zamówienia:**

**Informacje ogólne:**

Remont dotyczy posadzek magazynowych w hali magazynowej o powierzchni 1885 m<sup>2</sup> i dwóch pomieszczeniach magazynowych o łącznej powierzchni 31 m<sup>2</sup>. Łączna powierzchnia około 1916 m<sup>2</sup>. Wbudowana posadzka winna spełniać wymagania w zakresie użytkowania jako magazyn przemysłowy dla olejów i smarów. Transport w magazynie za pomocą wózków widłowych czołowych LPG. Towar składowany na paletach euro. W magazynie znajdują się regały Drive In. Remont należy wykonać w 4 etapach.

**Opis wykonawczy:**

- Obróbka mechaniczna podłoża betonowego (śrutowanie, szlifowanie w narożach ściennych oraz w obrębie stopek regałów)
- Oczyszczenie odkurzenie podłoża,
- Usunięcie zaolejeń podłoża w kilku punktowych strefach hali,
- Naprawa pęknięć posadzki betonowej około 120 mb. (w złożonej ofercie wymagany opis sposobu wykonania)
- Gruntowanie podłoża żywicą (w technologii opisanej proponowanej przez oferenta)
- Wbudowanie posadzki żywicznej (w technologii opisanej i proponowanej przez oferenta)
- Nacięcie dylatacji
- Wypełnienie dylatacji odpowiednim specjalistycznym kompozytem dylatacyjnym

- Doszczelnienie styku posadzka ściana odpowiednim kompozytem poliuretanowym
- W czasie realizacji odpowiednie zabezpieczenie hali przed pyłem
- Wykonanie linii transportowych dla ciągów komunikacyjnych w technologii barwnej powłoki żywicznej.

**Dodatkowe wymagania:**

- Udokumentowanie doświadczenia w wykonywaniu posadzek w technologii żywicznej,
- Przedstawienie propozycji harmonogramu wykonania wraz z podaniem czasu, po jakim można użytkować posadzkę po wbudowaniu ostatniej warstwy,
- Przedstawienie warunków gwarancji dla zaproponowanych technologii wykonania,
- Przed złożeniem oferty wymagana wizyta w Zakładzie Produkcyjnym w celu oszacowania dokładnego zakresu prac.
- Przekazanie instrukcji użytkowania wykonanej posadzki lub opisu sposobu użytkowania zawierającego informację o sposobie czyszczenia w przyszłości.
- W czasie wykonywania prac zapewnienie kontenera lub odpowiedniego pojemnika na gruz, śmieci oraz wywiezienie wszelkich uzyskanych odpadów.

## V. Sposób przygotowania oferty:

1. Oferta powinna składać się z dwóch oddzielnych części: merytorycznej i handlowej, w oddzielnych zapieczętowanych kopertach z właściwym dopiskiem na kopertach: „Część merytoryczna oferty – nr postępowania”, „Część handlowa oferty – nr postępowania”. Koperty z częściami merytoryczną i handlową powinny być właściwie opisane.
2. Część merytoryczna oferty powinna zawierać następujące informacje:
  - a) Dokumenty wymienione w rozdziale VI Specyfikacji Istotnych Warunków Zamówienia.
  - b) Oświadczenie oferenta, że nie podlega wykluczeniu z następujących powodów:
    - nie wywiązanie się wobec ORLEN OIL z należytą starannością choćby z jednej umowy,
    - nie jest objęty postępowaniem układowym bądź innymi postępowaniami związanymi z restrukturyzacją zadłużenia,
    - wszczęcie postępowania upadłościowego, ogłoszenie upadłości lub będących w trakcie prowadzenia likwidacji.
3. Część handlowa oferty powinna zawierać następujące informacje:
  - a) Dokumenty wymienione w rozdziale VII Specyfikacji Istotnych Warunków Zamówienia.
4. Każdy oferent może złożyć tylko jedną ofertę.
5. Sposób przygotowania oferty:
  - a) Oferta powinna być napisana czytelnie w języku polskim.
  - b) Wszystkie strony oferty wraz z załącznikami powinny być podpisane przez osobę (osoby) uprawnioną do występowania w imieniu oferenta.
  - c) Wszystkie strony oferty wraz z załącznikami powinny być spięte w sposób zapobiegający jej dekompletacji.
  - d) Wszelkie poprawki lub zmiany w tekście oferty muszą być parafowane i datowane własnoręcznie przez osobę podpisującą ofertę lub przez osobę upoważnioną.
6. Opakowanie i oznakowanie ofert: Ofertę należy złożyć w zamkniętym opakowaniu w miejscu wskazanym w pkt. X.
7. Zamawiający nie bierze odpowiedzialności za skutki braku zachowania powyższych warunków przez Oferenta. Nie spełnienie wymagań j/w spowoduje odrzucenie oferty.
8. Oferent poniesie wszelkie koszty związane z przygotowaniem i złożeniem oferty.

## **VI. Informacja o dokumentach, jakie mają dostarczyć dostawcy w części merytorycznej oferty:**

Oferenci w części merytorycznej oferty obowiązani są złożyć następujące dokumenty:

1. Aktualny odpis z właściwego rejestru albo aktualne zaświadczenie o wpisie do ewidencji działalności gospodarczej, jeżeli odrębne przepisy wymagają wpisu do rejestru lub zgłoszenia do ewidencji działalności gospodarczej, wystawiony nie wcześniej niż 6 miesięcy przed upływem terminu składania ofert. (lub dokument potwierdzony w tym terminie przez organ wydający,
2. Pełnomocnictwo, jeżeli ofertę podpisują inne osoby niż uprawnione do zaciągania zobowiązań w imieniu oferenta;
3. Koncesję, zezwolenie lub licencję, (jeżeli ustawy nakładają obowiązek posiadania koncesji, zezwolenia lub licencji na podjęcie działalności gospodarczej w zakresie objętym zamówieniem).
4. Dokumenty stwierdzające, że osoby, które będą wykonywać zamówienie, posiadają wymagane uprawnienia, jeżeli ustawy nakładają obowiązek posiadania takich uprawnień.
5. Podpisane oświadczenie stanowiące załącznik nr 1 do Specyfikacji Istotnych Warunków Zamówienia.
6. Listę referencyjną klientów ze szczególnym uwzględnieniem projektów i realizacji podobnych remontów, inwestycji
7. Opis technologii wykonania umożliwiający ocenę stopnia zgodności oferowanego urządzenia ze szczegółowymi wymaganiami zawartymi w Pkt. IV SIWZ.
8. Dokumentację ze wszystkimi niezbędnymi certyfikatami, dla proponowanych warstw wbudowywanych.
9. Szczegółowy harmonogram realizacji prac oraz gwarantowany termin uruchomienia.
10. Informację o warunkach, jakie ma spełnić zamawiający podczas realizacji remontu.
11. Dokument gwarancji wraz z warunkami (minimalny okres gwarancji to 36 miesięcy).
12. Szczegółowe informacje o dostępności i warunkach serwisu pogwarancyjnego.
13. Oferent przystępując do przetargu akceptuje projekt umowy, będący częścią dokumentacji przetargowej.
14. Oświadczenie o następującej treści: „Oświadczamy, że zapoznaliśmy się z obowiązującą w ORLEN OIL Sp. z o.o. Polityką Zintegrowanego Systemu Zarządzania zgodną z normami: ISO 9001 i ISO 14001 oraz wymaganiami AQAP 2110 dostępnymi na stronie internetowej ORLEN OIL Sp. z o.o. oraz oświadczamy, że zrealizujemy przedmiot zamówienia z zachowaniem przepisów prawnych.”
15. Płyta DVD (opisana: nazwa firmy + dopisek: „Przetarg –” ze wszystkimi powyższymi dokumentami i załącznikami.

Dokumenty składane są w wersji papierowej w oryginale lub kserokopii poświadczonej za zgodność z oryginałem. Wszelkie dokumenty wymienione w powyższych punktach oprócz tego, że powinny zostać złożone w wersji papierowej, muszą zostać przesłane również w wersji elektronicznej na nośniku DVD.

## **VII. Informacja o dokumentach, jakie mają dostarczyć dostawcy w części handlowej oferty:**

Oferenci w części handlowej oferty obowiązani są złożyć następujące dokumenty:

1. Cenę i warunki płatności. Cena winna zawierać: wartość wykonania za m<sup>2</sup> oraz wartość wykonania całego remontu.
2. Szczegółowe informacje o warunkach i dostępności serwisu pogwarancyjnego.
3. Informacje o spełnieniu szczególnych wymagań podanych w pkt. VIII SIWZ.

4. Akceptacja terminu płatności wynoszącego 60 dni liczonych od daty otrzymania faktury przez ORLEN OIL Sp. z o.o.

### **VIII. Szczególne wymagania w stosunku do wykonawstwa**

- Oferent ponosi odpowiedzialność za wady w przedmiocie umowy z tytułu rękojmi
- Oferent ponosi odpowiedzialność za niewykonanie lub nienależyte wykonanie zobowiązania wynikającego z umowy na warunkach z niej zawartych oraz na zasadach wynikających z ogólnie obowiązujących przepisów prawa. Nie przewiduje się możliwości umownego (pozaumownego) wyłączenia lub ograniczenia odpowiedzialności Oferenta bez względu na jej tytuł, jeśli odpowiedzialność taka wynika z ogólnie obowiązujących przepisów prawa.

### **IX. Termin, do którego dostawca będzie związany złożoną ofertą:**

Dostawca będzie związany złożoną ofertą przez okres 3 miesięcy od daty terminu składania ofert.

### **X. Informacje o terminie, miejscu składania i otwarcia ofert oraz trybie otwarcia i oceny ofert:**

1. Terminy i miejsce składania ofert wstępnych:

- a) Oferty wstępne należy składać w sekretariacie ORLEN OIL w Krakowie, 31-323 Kraków, ul. Opolska 100, **do dnia 30.06.2011 r. do godz. 16.00** - „z dopiskiem SIWZ 2011/070/PS – naprawa posadzki”

Oferty złożone po terminie będą zwrócone oferentowi bez rozpatrywania.

2. Ocena ofert.

Zamawiający oceni ważność ofert pod względem formalnym oraz przyjętych w SIWZ kryteriów oceny ofert na posiedzeniu niejawnym

### **XI. Opis sposobu obliczania ceny oferty:**

Cena powinna być podana:

- a) cyfrowo w zł (PLN)
- b) cena netto,

### **XII. Opis kryteriów wyboru oferty oraz ich znaczenie:**

- a) Cena, warunki i termin płatności
- b) Przedstawione referencje, udokumentowane realizacje
- c) Warunki i czas trwania gwarancji
- d) Zgodność proponowanego rozwiązania z wymaganiami określonymi w pkt IV SIWZ.

### **XIII. Sposób udzielania wyjaśnień dotyczących specyfikacji istotnych warunków zamówienia:**

1. Każdy oferent ma prawo zwrócić się do zamawiającego o wyjaśnienie treści specyfikacji istotnych warunków zamówienia w terminie nie późniejszym niż 6 dni przed terminem składania ofert.
2. Korespondencja w toku postępowania przetargowego, w tym pytania oferentów mogą mieć formę e-mailową.

**XIV. Pracownicy zamawiającego uprawnieni do bezpośredniego kontaktowania się z dostawcami:**

<b>Tomasz Środa</b>	<b>(kwestie merytoryczne)</b>
Stanowisko służbowe:	Koordinator Zespołu Zarządzania Gospodarką Magazynową
Numer telefonu:	+48/013 4384311; kom. +48 605 855 653;
E-mail:	tomasz.sroda@orlenoil.pl

<b>Przemysław Scelina</b>	<b>(kwestie handlowe)</b>
Stanowisko służbowe:	Specjalista ds. Strategii Zakupów
Numer telefonu:	+48 12 66 55 664; kom. +48 601 952 946
E-mail:	przemyslaw.scelina@orlenoil.pl

Osoba na stanowisku Specjalista ds. Strategii Zakupów posiada umocowania do składania w reprezentacji samodzielnej imieniem Orlen Oil Sp. z o.o oświadczeń woli wymaganych trybem procedury zakupowej.

**XV. Środki odwoławcze:**

Oferentom nie przysługuje prawo uczestnictwa w otwarciu ofert.

W postępowaniu oferentom nie przysługują żadne środki odwoławcze.

**XVI. Postanowienia końcowe:**

O wynikach postępowania Zamawiający poinformuje oferentów.

Zamawiający, ma prawo swobodnego wyboru oferty, może przeprowadzić dodatkowe negocjacje z wybranymi oferentami, a także unieważnić postępowanie bez podania przyczyny.